

## Opas kirjanpitäjän valintaan

Yrityksen sidosryhmien ja yhteistyökumppaneiden valinta on yksi tärkeimmistä valinnoista, joita yrityksessä tehdään toiminnan alkutaipaleella. Vaikka kuinka haluaisi ajatella, että yhtiön menestys on yrittäjistä itsestä kiinni ja vain hänestä, tuossa ajatuksessa piilee vain puoli totuutta. On totta, että suuret menestystekijät ovat yrittäjistä kiinni; millainen ongelmanratkaisukyky hänellä on, millainen kyky asettaa tavoitteita ja pitää kiinni suunnitelmista.

### *Mitään arvokasta ei kannata yrittää yksin!*

Yhtenä avaintekijänä yrityksen menestymisen kannalta pidetään sitä, millainen kyky yrittäjällä on hakea tietoa ja pyytää apua. Kehitys on jatkuvaa ja maailma muuttuu niin nopeasti, että ei ole enää oleellista, kuka tietää eniten. Oleellista on, kuka oppii nopeimmin ja mitä tehdään siinä vaiheessa, kun oma osaaminen ei riitä.



*Mitään arvokasta ei kannata yrittää yksin* – näin sanotaan. Tämä ei tarkoita sitä, etteikö voisi perustaa yritystä yksinyrittäjänä, sillä suurin osa yrittäjän ja yrityksen kumppaneista on yhtiön ulkopuolella. Osa yhteistyökumppa-

neista saattaa valikoitua ikään kuin ”luonnostaan” omasta tuttavapiiristä. Tällöin tietämys tai mielikuva toisen osaamisesta voi olla jo olemassa ja luottamus pohja valmiiksi rakennettu. Näin ei kuitenkaan aina ole ja kirjanpitäjän valinta voi olla yksi näistä tilanteista.

*KLT on Taloushallintoliiton ja Tili-instituuttisäätiön hallinnoima tutkinto, jonka tarkoitus on osoittaa, että henkilön osaaminen on tietyllä tasolla.*

Millä perusteella taloushallinnon kumppani sitten tulee valita ja mitä asioita tulee ottaa huomioon? Useat kirjanpitäjät tarjoavat palveluaan tilitoimiston muodossa. Tosiasia on, että tilitoimiston perustaminen ei ole luvanvaraista tai valvottua toimintaa. Apteekin perustamiseen tarvitaan tiettyä pätevyyttä, osaamista ja näyttöä ammattitaidosta. Tilitoimiston perustamiseen ei.

Kuinka sitten varmistua palvelun tarjoajan pätevyydestä ja osaamisesta kun vastassa on täysin vieras toimiala ja tuntematon palvelun tarjoaja? Vastaukseksi tähän ongelmaan on kehitetty KLT-pätevyys. KLT on Taloushallintoliiton ja Tili-instituuttisäätiön hallinnoima tutkinto, jonka tarkoitus on osoittaa, että henkilön osaaminen on tietyllä tasolla. KLT-kirjanpitäjien ammattitaidon jatkuva ylläpitäminen on myös valvottua. Huolehdi siis, että kirjanpitäjälläsi on KLT-tutkinto suoritettuna. Tämä on toistaiseksi ainoa näkyvä asia, jolla voit varmistua, että henkilön osaaminen on oikealla tasolla. Tästä aakkosellisesta hakemistosta voit varmistaa kirjanpitäjäsi KLT-pätevyyden: [https://taloushallintoliitto.fi/klt/suomen\\_klt-kirjanpitajat](https://taloushallintoliitto.fi/klt/suomen_klt-kirjanpitajat)

*Tilitoimiston entiset ja nykyiset asiakkaat ovat loistava tietolähde, kunhan muistat myös kysyä perustelut mielipiteille ja verrata niitä omiin tarpeisiisi.*

Valitettavasti mikään tutkinto ei kuitenkaan kerro kaikkea palveluntarjoajasta. *Puskaradio* on loistava keksintö tähän ongelmaan. Kysy siis tuttaviltasi, muilta yrittäjiltä ja yhteistyökumppaneilta, voisivatko he suositella jotakin tilitoimistoa. Kysy myös, millä perusteella. Tämä on tärkeää, sillä suosittelijalla voi olla tilitoimistolle hyvin erilaiset tarpeet kuin sinulla. Tarpeet ovat erilaiset esimerkiksi silloin, kun liike-elämässä on toimittu vuosia tai vuosikymmeniä verrattuna nuoreen yrittäjään tai uuteen alkavaan yritykseen.

Myös yrittäjän oman osaamisen, ymmärryksen ja kiinnostuksen määrä talous- ja veroasioita kohtaan on oleellista. Mitä vähemmän yrittäjä itse ymmärtää tai on kiinnostunut näistä asioista, sitä tärkeämpää on, että kirjanpitäjä osaa ja huolehtii lakisääteiset asiat. Tilitoimiston entiset ja nykyiset asiakkaat ovat loistava tietolähde, kunhan muistat myös kysyä perustelut mielipiteille ja verrata niitä omiin tarpeisiisi.

Muistilista kirjanpitäjän valinnasta alkavalle yrittäjälle:

- varmista kirjanpitäjän / palveluntarjoajan KLT-pätevyys
- kysy heidän keinoista ja halusta tukea nimenomaan alkavaa yrittäjää
- selvitä, millä perusteella palvelun hinta muodostuu ja mitä hinta sisältää
- kysy, mitä palveluja he tarjoavat lakisääteisten velvoitteiden lisäksi.

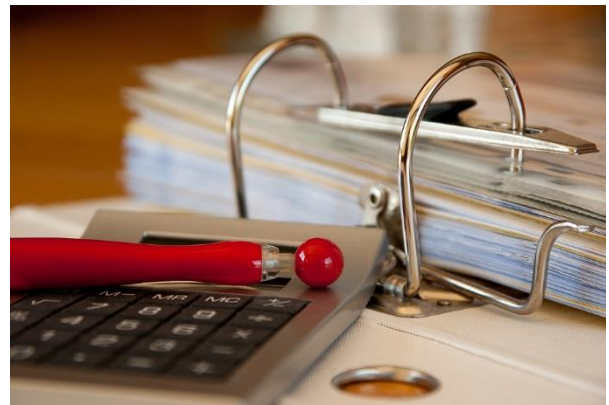
Lakisääteiset asiat, joita yrityksen toiminnassa tulee vähintään hallita, on kirjanpitolaki, kirjanpitoasetus, yhtiömuodon mukaan määräy-

tyvä laki (osakeyhtiölaki, laki avoimesta yhtiöstä ja kommandiittiyhtiöstä, asunto-osakeyhtiölaki, yhdistyslaki, säätiölaki, osuuskuntalaki), arvonlisäverolaki sekä muut verolait. Lisäksi on olemassa nippu ase- tuksia, lausuntoja ja kirjanpitolautakunnan ohjeita, jotka on hyvä hallita. On sanomattakin selvää, että ilman tasokasta pohjakoulutusta ja jatkuvaa osaamisen ylläpitämistä nämä asiat eivät pysy hallussa vuodesta toiseen.

*On suositeltavaa valita taloushallinnon kumppaniksi palveluntarjoaja, joka tarjoaa muutakin kuin tilikirjanpidon hoitamista.*

Mikäli olet alkava yrittäjä, sinulla ei ole rautaista osaamista laki- ja veroasioista, tai et ole kiinnostunut perehtymään näihin asioihin kovin laajasti, on päätökseksi taloushallinnon kumppanin valinnasta erityisen tärkeä. Lisäksi on suositeltavaa valita taloushallinnon kumppaniksi palveluntarjoaja, joka tarjoaa muuta- kin kuin tilikirjanpidon hoitamista.

Tilipalvelut ja tilitoimistot ovat usein keskittyneet hoitamaan lakisääteisen kirjanpidon ja verottajalle toimitettavat ilmoitukset. Nämä ovat tärkeitä palveluja. Yrityksen taloushallintoon sisältyy kuitenkin hyvin paljon muutakin.



Kannattavuuden hallinta ja yrityksen kannattavuuden säännöllinen mittaaminen on yksi tärkeistä asioista, jota tarvitaan läpi yrityksen

elinkaaren. On tärkeää osata katsoa myös tulevaisuuteen pelkän menneisyyden sijasta.

Kun lähestyt kirjanpitäjäehdokasta ensimmäisiä kertoja, pyri selvittämään, kuinka kiinnostunut hän on yhtiöstäsi ja sen menestymisestä. Neuvonta, opastaminen ja tuki ovat asioita, joita alkava yrittäjä ei voi saada liikaa. On tärkeää, että taloushallinnon kumppani on yrittäjän tukena lakisääteisten velvoitteiden lisäksi myös muissa taloushallinnon haasteissa ja päätöksenteossa.

Parhaassa tapauksessa kirjanpitäjästä tulee yrittäjälle tärkeä tuki, jonka kanssa voi avoimesti keskustella asiasta kuin asiasta, ja jonka kanssa yhteistyö on saumatonta. Koska suhde kirjanpitäjään on tärkeä ihmissuhde muiden joukossa, ei ole pahitteeksi luottaa valinnassa hitusen myös omaan intuitioon. Mikäli jokin tuntuu epäilyttävältä, tai lupaukset ovat liian hyviä ollakseen totta, kannattaa vielä jatkaa etsimistä.

*Parhaassa tapauksessa kirjanpitäjästä tulee yrittäjälle tärkeä tuki, jonka kanssa voi avoimesti keskustella asiasta kuin asiasta, ja jonka kanssa yhteistyö on saumatonta.*

*Palvelun hinnan tulee perustua johonkin.* Kysy palveluntarjoajalta, mihin heidän hinnoittelu perustuu ja mitä muita kustannuksia voi vuosittain tulla. Vientihinta ja tositehintat ovat yleisiä kirjanpidon hinnoitteluperusteita. Tämä on hyvä yrittäjän kannalta, sillä tällöin hän pystyy jonkin verran itse ennakoimaan tulevaa kustannusta. Hyvä puoli on myös se, että kustannus nousee ja laskee yrityksen toiminnan kasvun ja kehityksen mukaan. Vientihinnoittelu on nykyaikainen tapa kirjanpidon hinnoittelussa ja sen yleistyminen antaa hyvät mahdollisuudet myös palveluntarjoajien hin-

tavertailuun. Kun hinnoittelu perustuu johonkin näkyvään kuten tosite- tai vientimäärään, on asiakkaan mahdollista tarkistaa laskutuksen oikeellisuus jälkikäteen esimerkiksi kirjanpidon päiväkirjalta.

Taloushallinnon konsultoiva työ voi sisältyä kirjanpidon hintaan, tai siitä voidaan veloittaa erikseen esimerkiksi tuntiperusteisesti. Hintavertailua tehdessä on tärkeää selvittää, mitä kirjanpidon hintaan sisältyy ja mikä työ on erillislaskutettavaa.

KLT-kirjanpitäjät ovat veloitettuja ylläpitämään ammattitaitoaan säännöllisellä koulutautumisella. Palveluntarjoajan laaja osaaminen ja pätevyys myös usein näkyvät palvelun hinnassa.

*Sähköisyys antaa vapauden kirjanpitäjän valintaan välimatkasta riippumatta.*



Sähköisyys on tätä päivää myös taloushallinnon hoidossa. Laskut kulkevat sähköisesti ja myös kirjanpito on mahdollista hoitaa ilman paperityötä. Tämä on hyvä paitsi ympäristön, myös yrittäjän kannalta. Sähköisyys säästää aikaa ja vaivaa monessa asiassa. Sähköisyys myös antaa vapauden kirjanpitäjän valintaan välimatkasta riippumatta.

Lopuksi toivotan onnea matkaan kaikille yrittäjille ja yrittäjäksi aikoville, sekä menestystä taloushallinnon kumppanin valintaan!

*Jaana Wiik  
toimitusjohtaja, Wiik Solution Oy*